



*Автономная некоммерческая организация
«Информационно-аналитический центр по
вопросам внешнеторговой деятельности»*

Обзор внешней торговли

События. Решения. Аналитика.

1 января - 12 января 2015 г.



Содержание

Вступил в силу Договор о Евразийском экономическом союзе	3
Начал свою работу сайт Евразийского экономического союза.....	4
Экспорт Латвии.....	4
Мировой рынок новых военных вертолетов.....	5
Рост числа экспортеров Бразилии.....	7
Россия и Таиланд могут перейти в торговле на расчеты в национальных валютах.....	7
Экспортные субсидии Индии.....	8
Внешняя торговля товарами и услугами Беларуси.....	8
Источники.....	9

Вступил в силу Договор о Евразийском экономическом союзе (ЕАЭС)

1 января 2015 года вступил в силу Договор о Евразийском экономическом союзе (ЕАЭС). Договором утверждается создание экономического союза, в рамках которого обеспечивается свобода движения товаров, услуг, капитала и рабочей силы, проведение скоординированной, согласованной или единой политики в отраслях экономики, определенных настоящим документом и международными договорами в рамках Союза.

Договор о ЕАЭС был подписан Президентами Республики Беларусь, Республики Казахстан и Российской Федерации 29 мая 2014 года в Астане. Членами Союза, помимо этих трех государств, также станут Республика Армения, подписавшая Договор о присоединении к Союзу 10 октября 2014 года, и Кыргызская Республика, подписавшая аналогичный Договор 23 декабря 2014 года. Новые члены берут на себя соответствующие обязательства, при этом получая доступ к единому рынку Союза в **170 млн. граждан**. Для новых партнеров ожидается ряд позитивных эффектов от интеграции. Среди ключевых следует обозначить увеличение товарооборота за счет снятия барьеров и минимизации административных издержек, рост мобильности трудовых ресурсов за счет вхождения в единый рынок труда, повышение устойчивости экономического развития за счет снижения эффекта изолированности экономики, развития инфраструктурных проектов, участие в формировании глобальной экономической повестки дня через механизмы Евразийского экономического союза.

Договор о присоединении определяет, что представители Армении, а затем и Киргизии полностью включаются в работу органов управления Союза. С момента вступления Договора в силу Президент Армении становится полноправным членом Высшего Евразийского экономического совета, Премьер-министр – членом Межправительственного совета, полноправный представитель появляется в Совете ЕЭК. В Коллегии Евразийской экономической комиссии Армения будет представлена тремя Членами Коллегии, как и другие страны-участницы Союза.

Евразийский экономический союз является международной организацией региональной экономической интеграции, обладающей международной правосубъектностью.

Союз призван создавать условия для стабильного развития экономик государств-членов в интересах повышения жизненного уровня их населения, а также для всесторонней модернизации, кооперации и повышения конкурентоспособности национальных экономик в условиях глобальной экономики.

ЕАЭС осуществляет свою деятельность в пределах компетенции, предоставляемой ему государствами-членами в соответствии с Договором о Союзе, на основе уважения общепризнанных принципов международного права, включая принципы суверенного равенства государств-членов и их территориальной целостности; на основе уважения особенностей политического устройства государств-членов; на основе обеспечения взаимовыгодного сотрудничества, равноправия и учета национальных интересов сторон; на основе соблюдения принципов рыночной экономики и добросовестной конкуренции.

Главным органом Союза является Высший Евразийский экономический совет (ВЕЭС), в состав которого входят главы государств-членов. Заседания ВЕЭС проводятся не реже 1 раза в год. Структуру органов ЕАЭС также формируют Межправительственный совет на уровне глав правительств, Евразийская экономическая комиссия и Суд Союза.

В сети Интернет начал свою работу сайт Евразийского экономического союза

Одновременно со вступлением в силу договора о ЕАЭС с **1 января** начал функционировать сайт Евразийского экономического союза (ЕАЭС), размещенный по адресу **www.eaeunion.org**. Сайт доступен на национальных языках всех стран-участниц Союза - армянском, белорусском, казахском и русском. Также доступна англоязычная версия сайта.

На ресурсе представлены общие сведения о Союзе, в частности, приведены актуальные общеэкономические показатели ЕАЭС, информация о полезных ископаемых стран-участниц и т.д.

На сайте собрана информация о странах-участницах ЕАЭС, размещены основные статистические данные, а также информация о приоритетах национальной экономики.

В разделе Органы управления ЕАЭС, которые представляют Высший Евразийский экономический совет (ВЕЭС), Евразийский межправительственный экономический совет, Евразийская экономическая комиссия (ЕЭК) и Суд ЕАЭС, пользователи могут получить информацию о системе принятия решений в Союзе.

С 1 января 2015 года сайт ЕАЭС становится **официальным публикатором нормативно-правовых документов Союза**. Размещение документов осуществляется на Правовом портале ЕАЭС, существующем в рамках сайта Союза. В настоящее время на нем представлена вся нормативно-правовая база ТС и ЕЭП, в частности, Договор о ЕАЭС, акты ВЕЭС, проекты документов и т.д.

В разделе Ресурсы представлены все электронные ресурсы ЕАЭС, в том числе доступные в настоящее время сайт ЕЭК и Правовой портал ЕАЭС, а также сайты Информационно-аналитического портала ЕЭК и сайт Суда ЕАЭС, которые находятся в стадии разработки.

Экспорт Латвии в ноябре уменьшился на 13,4%, импорт — на 5,7%

В ноябре 2014 года по сравнению с предыдущим месяцем стоимость экспорта товаров в фактических ценах уменьшилась на 13,4%, импорта — на 5,7%, сообщает латвийское информационное агентство со ссылкой на данные Центрального статистического управления.

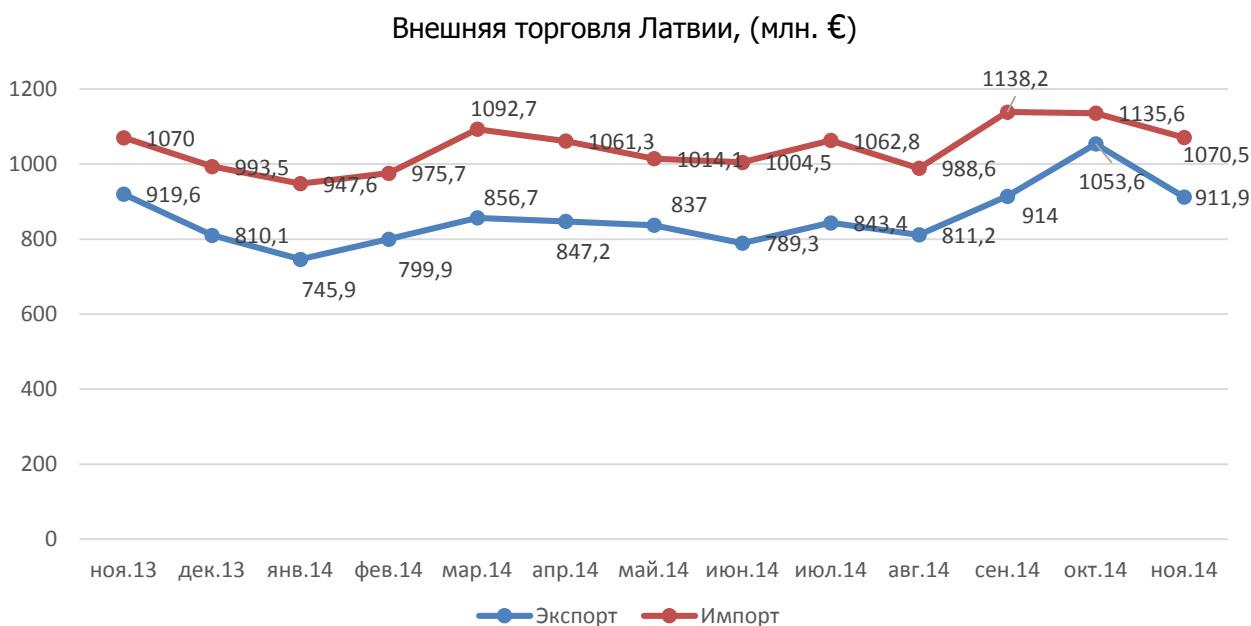
В ноябре Латвия экспортировала товаров на **911,9 млн. €**, импортировала на **1,07 млрд. €**.

Внешнеторговый баланс ухудшился из-за уменьшения доли экспорта в общем объеме внешней торговли с 48,1% в октябре до 46% в ноябре 2014 года.

На **47,2 млн. €** или 44,7% уменьшился экспорт продуктов растительного происхождения, на **24,3 млн. €** или 14,5% — экспорт машин, оборудования, электротоваров, на **18,8 млн. €** или 14,9% — экспорт продукции пищевой промышленности, на **11,6 млн. €** или 11,8% — экспорт минеральных продуктов, на **11,3 млн. €** или 13,2% — экспорт простых металлов и изделий из них. На **4,8 млн. €** или 39,1% увеличился экспорт оптического оборудования и аппаратуры.

Важнейшими партнерами Латвии по экспорту были Литва (18,8% от общего объема), Эстония (11,3%), Россия (11,6%), Германия (6,6%) и Швеция (5,9%).

Важнейшими партнерами по импорту были Литва (18,3% от общего объема), Польша (11,1%), Германия (9,7%), Россия (8,2%) и Эстония (7,8%).



Россия на мировом рынке новых военных вертолетов (2010 – 2017)

Общий объем экспортных продаж Россией новых военных вертолетов (по четырем категориям) по периоду 2010-2017 гг. оценивается в **732 ед.** на сумму **14,973 млрд. \$**. В это количество входят как уже выполненные заказы (2010-2013 гг.), так и планируемые поставки (2014-2017 гг.). По количественному параметру это составляет 23,77%, по стоимостному параметру – 14,48% мирового экспортного рынка.

Первая тройка крупнейших мировых экспортеров новых ударных вертолетов в 2010-2017 гг.

Первое место в рейтинге со специализированными ударными вертолетами AH-64D/E «Апач» и AH-1W «Супер Кобра», а также легкими ударными AH-6i «Литл Берд» в период 2010-2017 гг. занимают США (**248** машин на сумму **26,936 млрд \$**).

В 2010-2013 гг. на экспорт было поставлено всего **15** новых вертолетов на сумму **952,4 млн. \$**. В 2014-2017 гг. ожидается беспрецедентный рост поставок – **233** машины на сумму **25,984 млрд. \$**. В целом можно констатировать, что США на среднесрочную перспективу останутся абсолютным лидером в данном сегменте рынка. Второе место со специализированными ударными вертолетами Ми-28Н и многоцелевыми транспортно-боевыми Ми-35М занимает Россия (**157** машин на сумму **5,877 млрд. \$** в 2010-2017 гг.). Российские ударные вертолеты пользуются стабильным спросом на внешних рынках: в 2010-2013 гг. на экспорт было поставлено **65** машин на сумму около **1,799 млрд. \$**. На период 2014-2017 гг. ожидаемый объем поставок может составить **92** новых вертолета на сумму **4,078 млрд. \$**. Третье место по периоду 2010-2017 гг. с началом поставок в 2014 году Турции вертолетов A-129 «Мангуста» занимает Италия (**60** машин на сумму **1,395 млрд. \$**).

Первая тройка крупнейших мировых экспортеров новых противолодочных и морских патрульных вертолетов в 2010-2017 гг.

Первое место в рейтинге поставщиков новых противолодочных и морских патрульных вертолетов в период 2010-2017 гг. с большим отрывом от конкурентов занимают США (**107** машин на сумму **6,763 млрд. \$**). Американские вертолеты ПЛО SH-60 «Си хоук» и S-92 «Супер хоук» пользуются стабильным спросом на внешних рынках: в 2010-2013 гг. на экспорт было поставлено **45** машин на сумму **1,723 млрд \$**, портфель заказов на период 2014-2017 гг. составляет **62** новых вертолета на сумму **5,04 млрд. \$**. С учетом проводимых в настоящее время международных тендеров, США, вероятнее всего, еще более укрепят свои позиции в данном сегменте рынка. Второе место по периоду 2010-2017 гг. занимает Германия, на счет которой в качестве головного соисполнителя отнесены поставки по программе европейской разработки морской версии вертолета NH-90 (**28** машин на сумму **1,024 млрд \$**). В 2010-2013 гг. на экспорт было поставлено **13** машин на сумму **470 млн. \$**, портфель заказов на период 2014-2017 гг. составляет **15** новых вертолетов на сумму **553,6 млн. \$**. Третье место по периоду 2010-2017 гг. с вертолетами Ка-28 и Ка-31 занимает Россия (**23** машины на сумму **684,3 млн. \$**).

Первая тройка крупнейших мировых экспортеров новых тяжелых транспортных вертолетов в 2010-2017 гг.

Первое место в рейтинге поставщиков новых тяжелых транспортных вертолетов с различными версиями СН-47 «Чинук» в период 2010-2017 гг. занимают США (**92** машины на сумму **6,788 млрд. \$**). В 2010-2013 гг. на экспорт была поставлена **21** машина на сумму **1,724 млрд. \$**, объем поставок в период 2014-2017 гг. может составить до **71** новой машины на сумму **5,064 млрд \$**. Второе место по периоду 2010-2017 гг. занимает Россия с вертолетом Ми-26 (**7** машин на сумму **320 млн. \$**). В 2010-2013 гг. на экспорт была поставлена **1** машина в противопожарной версии ТС Китаю ориентировочной стоимостью **20 млн. \$**, на период 2014-2017 гг. пока имеется заказ на **6** вертолетов в версии Т2 для Алжира стоимостью **300 млн. \$**.

Первая тройка крупнейших мировых экспортеров новых многоцелевых вертолетов в 2010-2017 гг.

Первое место в рейтинге поставщиков с широкой линейкой многоцелевых вертолетов по периоду 2010-2017 гг. занимает Франция (**742** машины на сумму **12,613 млрд. \$**). В 2010-2013 гг. на экспорт было поставлено **359** новых вертолетов стоимостью **5,251 млрд. \$**, в 2014-2017 гг. прогнозируемый объем продаж составляет **383** машины на сумму **7,362 млрд. \$**. Учитывая последние тенденции рынка, французские производители во втором 4-летнем периоде могут значительно увеличить свои показатели после завершения проводящихся международных тендеров. Однако необходимо отметить, что Франция лидирует в классе легких вертолетов в отличие от России и США, которые поставляют в данном сегменте преимущественно вертолеты средней грузоподъемности. Второе место по количественному параметру в данной категории рынка по периоду 2010-2017 гг. занимает Россия (**545** машин на сумму **8,092 млрд. \$**). По стоимостному параметру Россия занимает 3-е место. В 2010-2013 гг. на экспорт было поставлено **370** машин на сумму **4,908 млрд. \$**, на период 2014-2017 гг. портфель заказов пока составляет **175** новых вертолетов на сумму **3,184 млрд. \$**. Эта цифра для России далеко не окончательная и уже по итогам 2014 года она может возрасти. Третье место в рейтинге по количественному параметру с различными версиями

вертолетов UH-60, S-76, S-92, «Белл-412», «Белл-212», «Белл-206», «Белл-407» и «Белл-430» по периоду 2010-2017 гг. занимают США (**352** машины на сумму **12,037 млрд. \$**). По стоимостному параметру США занимают 2-е место. В 2010-2013 гг. на экспорт было поставлено **202** машины на сумму **4,449 млрд. \$**, портфель заказов на период 2014-2017 гг. составляет **150** новых вертолетов на сумму **7,587 млрд. \$**.

Рост числа экспортеров Бразилии в 2014 году

В 2014 году количество бразильских экспортеров увеличилось до **19250**, что больше уровня 2013 года (18809) на 441 (+2,3%). Общая стоимость бразильского экспорта в 2014 достигла **225,1 млрд. \$**. Это означает снижение на 7% в сравнении с 2013 годом (**242 млрд. \$**) Импорт в этот период составил **229 млрд. \$**, что составляет снижение на 4,4% по сравнению с 2013 г. (**239,7 млрд. \$**).

Внешнеторговый оборот составил **454,1 млрд. \$** (-5,7%). Сальдо торгового баланса в 2014 году было отрицательным (**-3,93 млрд. \$**). Министр внешней торговли Даниель Годинхо сказал, что отрицательный результат объясняется тремя основными факторами: падением цен на сырьевые товары, неблагоприятной международной обстановкой, включая ситуацию с экономическим спадом в Аргентине, плохими результатами по торговле нефтью. Ввиду падения цен на сырьевые товары в 2014 году бразильский экспорт недополучил **12,9 млрд. \$** относительно 2013 года. Потери только по железной руде достигли **8 млрд. \$**

В 2014 США стали основным направлением сбыта бразильских промышленных товаров (**13,7 млрд. \$**, рост на 9,8%), обогнав Аргентину (**12,8 млрд. \$**.)

Россия и Таиланд могут перейти в торговле на расчеты в национальных валютах

Россия и Таиланд рассматривают возможность перехода на национальные валюты в торговых взаиморасчетах, заявил по итогам официального визита в Таиланд глава Минпромторга Денис Мантуров.

«Мы говорили о том, чтобы рассмотреть возможность перехода на местные валюты, используя баты и рубли в наших торговых отношениях. Это даст дополнительные преимущества нашим компаниям. Для этого необходимо российским и тайландским банкам создать корреспондентские отношения, чтобы воспользоваться этой возможностью», - сказал Мантуров.

9 января в Бангкоке прошла встреча сопредседателей Смешанной российско-тайландской комиссии по двустороннему сотрудничеству. Российскую делегацию возглавлял министр Денис Мантуров, который встретился с премьер-министром Таиланда Праютом Чан-Очей, а также с министрами иностранных дел, торговли, промышленности и обороны.

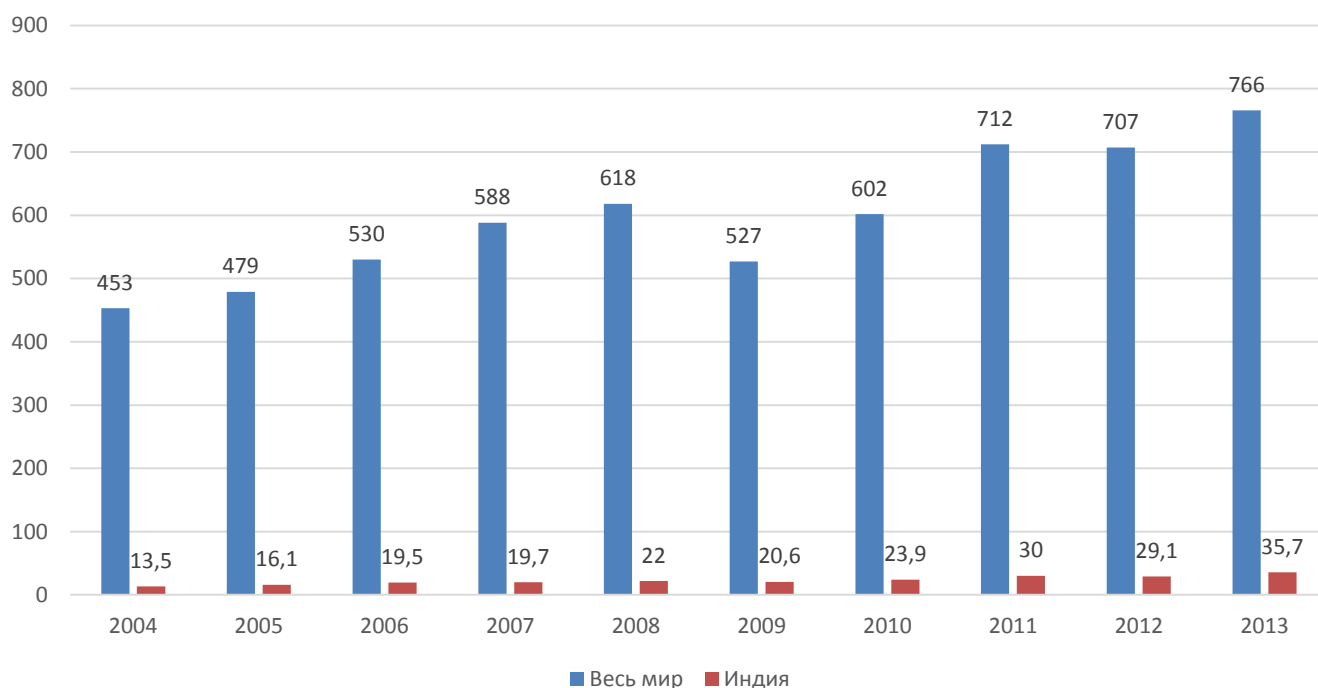
Объем двусторонней торговли между Россией и Таиландом по итогам 10 месяцев 2014 года вырос на **14%** и составил **3,3 млрд. \$**, сообщил Денис Мантуров. В торговом балансе важную роль занимают поставки машинотехнических изделий из Таиланда в Россию. Мантуров рассчитывает заинтересовать производителей автокомпонентов из Таиланда в том, чтобы разместить свои производства на территории российских индустриальных парков, а также развивать сотрудничество в области фармацевтики. «Мы

заинтересованы не только в поставках российской готовой продукции, но и в открытии совместных предприятий в Таиланде», - отметил Мантуров.

Экспортные субсидии Индии в отношении текстиля привлекли внимание ВТО

В то время, когда мировой сектор изделий из текстиля, страдает от кризиса ликвидности и низкого спроса, США и Турцией в рамках участия в ВТО поднимаются вопросы о соответствии индийских экспортных субсидий для такой продукции законодательству международной организации.

Объемы мирового и индийского экспорта текстиля (млрд. \$)



Увеличение доли Индии в мировом экспорте соответствующей продукции происходит на фоне падения аналогичных показателей других стран, что по мнению США и Турции обусловлено нарушением Индией законодательства о субсидиях. Так, в 2004 году индийский экспорт текстиля в общемировом объеме экспорта такой продукции составлял порядка **3%**, по данным ВТО этот же показатель на 2013 год составил уже **4,6%**.

Профицит внешней торговли товарами и услугами Беларуси в январе-ноябре 2014 года составил 604,3 млн. \$

Профицит внешней торговли товарами и услугами Беларуси в январе-ноябре 2014 года составил **604,3 млн. \$**, по данным Национального банка. За 11 месяцев 2013 года сальдо внешней торговли товарами и услугами было отрицательным и составляло **1,8 млрд. \$**.

Внешнеторговый оборот товаров и услуг в январе-ноябре 2014 года превысил **80 млрд. \$**. Показатель на 2,6% меньше, чем за аналогичный период 2013 года. Однако экспорт товаров и услуг за 11

месяцев минувшего года составил **40,3 млрд. \$**, что на 0,3% больше по сравнению с результатами января-ноября 2013-го. Импорт снизился на 5,4% до **39,7 млрд. \$**.

Сальдо внешней торговли товарами в 11 месяцев 2014 года сложилось отрицательным на уровне **1,4 млрд. \$**. Для сравнения за аналогичный период 2013 года этот показатель также был отрицательным, но в 2,6 раза больше (**3,8 млрд. \$**). Внешнеторговый оборот товаров за январь-ноябрь минувшего года снизился по сравнению таким же периодом 2013 года на 3,8% до **67,9 млрд. \$**. Экспорт товаров уменьшился на 0,5% до **33,2 млрд. \$**, импорт - на 6,8% до **34,7 млрд. \$**. Минус от торговли товарами удалось компенсировать за счет услуг. Их экспорт вырос на 4,3%, достигнув **7,1 млрд. \$**, импорт увеличился на 5,2%, составив **5 млрд. \$**. Сальдо внешней торговли услугами было положительным, составив **2,1 млрд. \$**. В нынешнем году, исходя из прогноза снижения совокупного спроса в России и динамики мировых цен, ожидается, что экспорт товаров и услуг снизится к уровню 2014 года на 3,6-4%. Без учета нефти и нефтепродуктов прирост экспорта товаров и услуг прогнозируется в размере 0,3%.

Источники данных:

1. Евразийская экономическая комиссия (*eurasiancommission.org*).
2. *Indianexpress.com*, *Baltic-course.com*, *Desenvolvimento.gov.br*, *Export.by*, *Armstrade.org*, *Dengi-info.com*.